

Информация о Всероссийском форуме для предпринимателей

В соответствии с письмом Министерства экономики, торговли и предпринимательства Республики Мордовия от 06.08.2018 г. № 2582-РМ/19, администрация Темниковского муниципального района информирует о проведении Всероссийского форума для предпринимателей «Территория бизнеса – территория жизни». Организаторами проекта являются Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» совместно с Автономной некоммерческой организацией «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов» и Общественной палатой Российской Федерации.

Проект направлен на поиск и тиражирование успешных предпринимательских и муниципальных практик посредством проведения Национальной премии «Бизнес-Успех» по различным номинациям, а также предполагает создание открытой дискуссионной площадки для конструктивного диалога бизнеса и власти.

Семилетняя история проекта, который состоялся уже в 70 субъектах России, насчитывает более 55 000 участников, около 400 из которых были награждены ценными призами как победители по различным номинациям.

22 августа 2018 года в Нижнем Новгороде пройдет очередной этап Форума «Территория бизнеса – территория жизни» и объединит предпринимателей и представителей муниципальных администраций со всей России.

Для участия необходима предварительная регистрация на сайте Премии: www.bsaward.ru/2018/nizhnynovgorod/ до 8 августа 2018 года. Участие бесплатное.

Контактное лицо Организатора по участию муниципальных администраций и предпринимателей в конкурсе и Форуме – Любовь Репина, 8 (495) 620-98-50, premia@bsaward.ru, сайт проекта: премиябизнесуспех.рф.

В случае принятия решения об участии, просим сообщить в управление по экономике администрации Темниковского муниципального района по телефону: 2-60-12 или по электронной почте: ectmn2@mail.ru, не позднее 08.08.2018 года

Приложение: на 4 л. в 1 экз.



Проект программы
Всероссийский форум для предпринимателей
«Территория бизнеса – территория жизни»
Национальная премия «Бизнес-Успех»
Технопарк «Анкудиновка»
г. Нижний Новгород, ул. Академика Сахарова, д. 4.
22 августа 2018 г.

9.00 - 10.00

Регистрация участников
Приветственный кофе
Работа экспо-зоны, фотовыставка «Бизнес в объективе»

09.45 – 10.00

Открытие фотовыставки «Бизнес в объективе»

10.00 – 12.00

Конференц-зал 1 **Мастер-класс**
Время – деньги: от пословицы к технологии
Спикер: Глеб Архангельский, эксперт в области управления временем, генеральный директор компании «Организация времени»
Тезисы:

- Как повысить конкурентоспособность вашей компании, используя фактор времени?
- Как получить больше клиентов за счет ускорения ключевых процессов?
- Как повысить финансовую отдачу на каждый час вашего времени?

12.00 – 12.30

Кофе-пауза, работа экспо-зоны, экспресс-знакомства для участников

12.30 – 14.30

Конференц-зал 1 **Кейс-конференция**
Открытый региональный этап Национальной премии «Бизнес-Успех»
Презентация лучших бизнес-идей в номинациях:
«Лучший молодёжный проект. Номинация имени Сергея Выходцева»
«Лучший экспортный проект»
«Лучший сельскохозяйственный проект»
«Лучший созидательный проект»
«Лучший производственный проект»
«Лучший проект в сфере торговли и услуг»
«Цифровая экономика»
«ЗОЖ»
«Народный предприниматель»

Модератор:
Дарья Сунцова, член президиума, руководитель комитета по развитию территорий «ОПОРЫ РОССИИ», руководитель оргкомитета премии «Бизнес-Успех»

Конференц-зал 2	<p>Общественная приемная Вопросы взаимодействия предпринимателей с контрольно-надзорными органами и организациями инфраструктуры Модератор: Александр Калинин, президент «ОПОРЫ РОССИИ» Спикеры: Ирина Садовникова, председатель нижегородского регионального отделения «ОПОРЫ РОССИИ» Предприниматели Нижегородской области; Представители УФНС России по Нижегородской области</p>
Конференц-зал 3	<p>Круглый стол для муниципальных администраций: «Практика применения 44-ФЗ. Актуальные законодательные изменения в сфере муниципальных закупок» Модератор: Наталья Александрова, заместитель коммерческого директора электронной площадки РТС-тендер Спикеры: Уточняются Премия «Бизнес-Успех» в номинации «Лучшая система закупок муниципального уровня»</p>
Конференц-зал 4	<p>Мастер-класс для муниципальных администраций 4 шага решения мотивационных задач в интересах муниципалитета/организации Спикер: Дмитрий Поляков, преподаватель программ MBA/DBA высшей школы бизнеса и менеджмента международного университета в Москве, управляющий партнер консультационной компании «Поляков и партнеры» Тезисы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • В чем существенное различие между «мотивами» и «стимулами»? • Как и какие стимулы влияют на поведение человека? • Два основных компонента решения мотивационной задачи в пользу муниципалитета/организации. • Что такое и зачем нужны «ценностное предложение», «система суммарного вознаграждения» свободная от демотивирующих факторов?
Конференц-зал 5	<p>Круглый стол Созидательное предпринимательство на основе традиционных российских ценностей: история и современность Модератор: Владислав Жукович, заместитель председателя комиссии «ОПОРЫ РОССИИ» по ценностно-ориентированному предпринимательству</p>
14.30 – 16.00	
Кофе-пауза, работа экспо-зоны, экспресс-знакомства для участников	
Конференц-зал 1	<p>Кейс-конференция Открытый региональный этап Национальной премии «Бизнес-Успех» в номинациях: «Лучшая муниципальная практика поддержки предпринимательства и улучшения инвестиционного климата» Модератор: Александр Калинин, президент «ОПОРЫ РОССИИ»</p>
Конференц-зал 2	<p>Круглый стол Пять практических шагов для вывода товара на зарубежные рынки Модератор: Борис Игошин, директор по организации поддержки некрупных экспортеров группы РЭЦ</p> <p>Вопросы к обсуждению:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Российский экспортный центр: зачем, что и как? • Экспорт Белгородской области: результаты и перспективы развития

	<ul style="list-style-type: none"> • Кредитование сегмента МСП: экспортерам дешевле? • Государственная нефинансовая поддержка регионального экспорта МСП
Конференц-зал 3	Круглый стол Перспективы развития АПК в условиях импортозамещения и развития кооперации Модератор: Представитель Россельхозбанка
Конференц-зал 4	Круглый стол Доступность привлечения финансирования для МСБ Модератор: Представитель Промсвязьбанк
Конференц-зал 5	Мастер-класс для предпринимателей Практика и реалии расчетно-кассового обслуживания юридических лиц в РФ Спикер: Светлана Кудряшева, начальник отдела клиентских операций «Ак Барс банк» Тезисы: <ul style="list-style-type: none"> • Почему банки блокируют расчетные счета? • Что необходимо для блокировки счета? • Как выбрать банк с лучшим расчетно-кассовым обслуживанием?
Конференц-зал 6	Деловая игра «NetWorker» для финалистов-предпринимателей Модератор: Представитель «All for business»
16.15 – 16.30	
Пресс-подход	
Выступающие: Глеб Никитин, врио губернатора Нижегородской области Александр Калинин, президент «ОПОРЫ РОССИИ»	
16.30 – 18.00	
Конференц-зал 1	Итоговая сессия Территория бизнеса – территория жизни Модератор: Дарья Сунцова, член президиума, руководитель комитета по развитию территорий «ОПОРЫ РОССИИ», руководитель оргкомитета премии «Бизнес-Успех» Приветственное слово: Глеб Никитин, врио губернатора Нижегородской области Александр Калинин, президент «ОПОРЫ РОССИИ» Вопросы к обсуждению: <ul style="list-style-type: none"> • Что ждать малому бизнесу в 2018-2019 годах: исследования, прогнозы, изменения законодательства? • Как договориться с банками? Финансовые ресурсы для развития. • Новые рынки для малого бизнеса: экспорт, госзаказ, социальное предпринимательство. • Что необходимо сделать для улучшения бизнес-климата в регионе: предложения форума по итогам тематических дискуссий и круглых столов? Торжественное награждение победителей Национальной премии «Бизнес-Успех»
18.00 – 19.30	
Конференц-зал 1	Мастер-класс Большие продажи без компромиссов и оправданий. Система эффективных продаж по телефону и на встречах. Спикер: Сергей Семёнов, бизнес-тренер, генеральный директор компании «Эксперт-Маркетинг», автор книги: «Большие продажи по телефону без компромиссов и

оправданий»

Тезисы:

- Алгоритм работы: как пошагово получать требуемый результат в продажах.
- Три способа продать всё, что угодно.
- Первый разговор по телефону. Алгоритм совершения «холодного» звонка.
- Пять этапов продаж: как сделать их практически применимыми.
- Одноминутная продажа, или как создавать сильный интерес к вашему предложению за одну минуту.
- Эффективные продажи через интернет.

